

Business Skills

Corso Business Skills per Start Up

Il Corso Business Skills per Start-Up è un percorso formativo completo progettato per coloro che aspirano a guidare con successo una start-up o desiderano potenziare le proprie competenze imprenditoriali.

Attraverso una serie di lezioni coinvolgenti e pratiche, i partecipanti acquisiranno una solida comprensione delle competenze necessarie per avviare e gestire con successo un'azienda emergente.

A chi si rivolge?

Questo corso è dedicato a una vasta gamma di individui, tra cui:

- **Aspiranti Imprenditori:** Coloro che desiderano creare e gestire la propria start-up.
- **Founder e Cofounder:** Attuali fondatori o cofondatori di start-up alla ricerca di competenze per migliorare la gestione aziendale.
- **Intraprenditori:** Professionisti aziendali che cercano di sviluppare abilità imprenditoriali all'interno di organizzazioni esistenti.
- **Studenti di Business:** Studenti di business, economia o discipline correlate interessati a esplorare l'imprenditorialità.

Il "Business Skills per Start-Up" è un corso completo che offre una guida pratica per l'avvio e la gestione di una start-up di successo.

Durante il percorso, i partecipanti acquisiranno le competenze e la conoscenza necessarie per affrontare le sfide dell'imprenditorialità e capitalizzare sulle opportunità emergenti nel mondo delle start-up.

Perché partecipare?

Il "Business Skills per Start-Up" ha obiettivi per fornire ai partecipanti una solida base imprenditoriale. Questi obiettivi includono:

- **Creazione di Imprenditori Informati:** L'obiettivo principale è quello di preparare gli aspiranti imprenditori e i fondatori di start-up con le conoscenze necessarie per prendere decisioni informate. Questo comprende la comprensione delle best practice, la gestione finanziaria e l'analisi del mercato.
- **Sviluppo di Competenze Cruciali:** Il corso mira a sviluppare competenze chiave come la capacità di identificare opportunità imprenditoriali, creare piani aziendali solidi, negoziare con successo, e gestire le risorse finanziarie e umane.
- **Promozione dell'Innovazione:** Gli obiettivi del corso includono anche l'incoraggiamento dell'innovazione. Gli studenti imparano a pensare fuori dagli schemi e a sviluppare idee innovative che possano trasformarsi in solide start-up.

Dettagli sul Corso Business Skills Start Up

Durata: 40 ore - 10 settimane

Sede: In classe o Online

Partecipanti: Min. 1 - Max. 10

Gli strumenti per finanziare il Business Skills Start Up

Esistono vari strumenti per supportare la tua impresa nella formazione dei dipendenti.

Ecco gli strumenti che possono essere utilizzati dalle imprese per agevolare questo corso:

Formazione finanziata

Con "formazione finanziata" si intende la formazione erogata ai dipendenti destinando le risorse che un'impresa obbligatoriamente all'INPS ad un fondo interprofessionale.

Anche il Corso Business Skills per Start Up può essere finanziato tramite la formazione finanziata.

Formazione Continua

Formazione Continua è un bando di Regione Lombardia che permette alle imprese di recuperare fino al 100% del costo dei corsi di formazione che corrispondono alle caratteristiche.

In Training prepara solamente corsi di formazione che possono essere agevolati anche dal bando Formazione Continua, come il Corso Business Skills per Start Up.

- **Fornire una Visione Olistica:** Il corso copre tutte le fasi dell'avvio di un'azienda, dalla concezione all'espansione. Ciò garantisce che i partecipanti acquisiscano una visione completa dell'intero ciclo di vita delle start-up.
- **Preparare per il Futuro:** Infine, il corso mira a preparare i partecipanti per il futuro dell'imprenditorialità, offrendo una panoramica delle tendenze emergenti e delle nuove opportunità nel mondo delle start-up.

In sintesi, il corso "Business Skills per Start-Up" è un'opportunità unica per coloro che desiderano avviare o gestire con successo una start-up. Fornisce le competenze, la conoscenza e le risorse necessarie per creare e far prosperare un'azienda emergente, contribuendo a costruire un futuro imprenditoriale di successo.

Struttura e Contenuti

Il Corso Business Skills per Start Up si svolge in 10 lezioni da 4 ore, per un totale di 40 ore totali. In Training metterà a disposizione dei partecipanti il materiale didattico, come slide, quiz e esempi pratici, utili come allenamento per ottenere le certificazioni relative alla qualità.

Modulo I: Introduzione all'Imprenditorialità

- Concetti di base sull'imprenditorialità
- Differenze chiave tra imprenditori, lavoratori autonomi e dipendenti
- Scelta dell'approccio imprenditoriale più adatto
- Ruolo delle start-up nell'economia
- Ideazione imprenditoriale e valutazione delle opportunità
- Definizione di una start-up e sfatamento dei miti comuni
- L'importanza di un approccio imprenditoriale

Modulo II: Sviluppo dell'Idea e Validazione

- Come sviluppare un'idea imprenditoriale vincente
- Tecniche di validazione delle idee
- Identificazione del mercato target
- Identificazione delle caratteristiche essenziali di un imprenditore di successo
- Sviluppo delle abilità imprenditoriali
- Approfondimento delle competenze chiave per gli imprenditori

Modulo III: Creazione del Piano Aziendale

- Elementi chiave del piano aziendale
- Analisi di mercato e pianificazione finanziaria
- Comunicare la visione aziendale
- Concetti fondamentali del Business Model Canvas
- Utilizzo del BMC come strumento di sviluppo imprenditoriale
- Elementi costitutivi del BMC e la creazione di una Proposition di valore
- Utilizzo pratico del BMC per delineare il modello di business

Modulo IV: Marketing e Vendite per Start-Up

- Dettaglio dei segmenti di clientela, delle relazioni con i clienti e dei

In Training: chi siamo e cosa possiamo fare per la tua impresa

Siamo un team di consulenti impegnati a supportare le aziende nel raggiungimento dei loro obiettivi di crescita e di sviluppo.

Grazie ad una ventennale esperienza nel supporto alle imprese, In Training è il partner strategico ed operativo per lo sviluppo di soluzioni innovative per la gestione, anche economica, di piani formativi per dipendenti e dirigenti.

Siamo partner di diversi network e collaboriamo con stimate realtà professionali al fine di rispondere in modo efficace alle richieste dei clienti e collaboratori.

Lavoriamo con passione e motivazione, garantendo professionalità e competenza con la massima attenzione verso la flessibilità e la personalizzazione degli interventi.

Vogliamo favorire un mercato in cui le risorse umane sono al centro dei processi di sviluppo aziendale.

canali di distribuzione

- Come utilizzare il BMC per identificare le opportunità di mercato
- Strategie di marketing e branding
- Sviluppo di una strategia di vendita efficace
- Utilizzo di strumenti digitali per l'acquisizione di clienti
- Analisi dei costi e delle fonti di ricavo
- Utilizzo del BMC per massimizzare il margine

Modulo V: Gestione delle Risorse Finanziarie

- Pianificazione finanziaria e gestione del capitale iniziale
- Budget e controllo delle finanze
- Accesso a finanziamenti e investimenti
- Ruolo dei partner chiave, delle attività chiave e delle risorse chiave nel modello di business

Modulo VI: Affrontare le Sfide delle Start-Up

- Analisi delle sfide comuni e soluzioni
- Gestione del rischio e della crescita
- Mantenimento dell'agilità imprenditoriale

Modulo VII: Negoziazione e Acquisizione di Investimenti

- Tecniche di negoziazione per start-up
- Come presentare il tuo progetto agli investitori
- Valutazione delle offerte di investimento

Modulo VIII: Scaling e Crescita

- Strategie per la crescita aziendale
- Gestione del scaling
- Espansione internazionale

Modulo IX: Team e Risorse Umane

- Creazione e gestione di un team efficace
- Cultura aziendale e motivazione dei dipendenti
- Selezione e retention del personale chiave

Modulo X: Tendenze e Opportunità Future

- Esplorazione delle tendenze nell'ecosistema delle start-up
- Nuove opportunità e settori emergenti
- Preparazione per il futuro dell'imprenditorialità